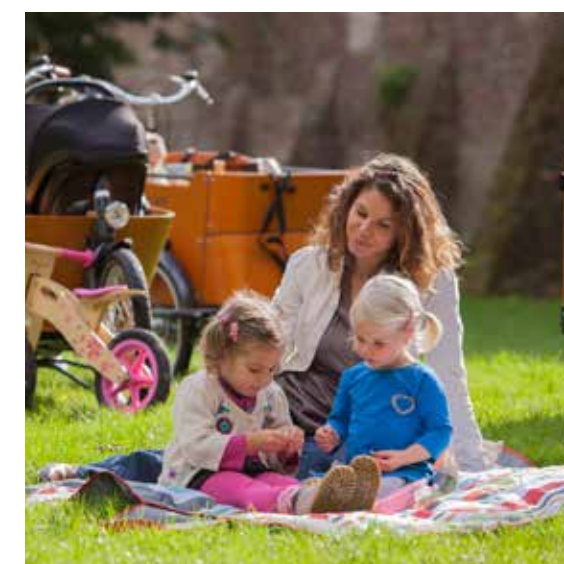


BABBOE

Betaalbare bakfietsen voor iedereen

OPEN DAGEN

Wil je voor het online bestellen liever eerst een proefrit maken? Babboe houdt in het hele land open dagen. Daarnaast is het mogelijk om tijdens kantooruren een rondje te rijden bij het kantoor in Amersfoort. Wel eerst een afspraak maken.



Al sinds de start in 2005 bewijst bakfietsfabrikant Babboe dat kwalitatief hoogwaardige bakfietsen en een betaalbare prijs prima samengaan. Mede door deze succescombinatie rijdt een groot deel van bakfietsend Nederland rond op een Babboe. Maar dat is voor het jonge bedrijf geen reden om terug te schakelen.

Tekst: Marc Erwich Fotografie: Babboe

Wij Nederlanders fietsen wat af. Ons land telt dan ook meer fietsen dan inwoners. Voor het grootste deel zijn dat doorsnee tweewielers, maar sinds de eeuwwisseling is de bakfiets aan een indrukwekkende opmars bezig. Was de gezinsbak op wielen voor het millennium nog geen ingeburgerd vervoersmiddel, tegenwoordig zijn ze niet meer weg te denken uit ons straatbeeld. Een groei waar Babboe een belangrijke rol in heeft gespeeld.

ONTSTAAN

Na een zoektocht naar een goede en betaalbare bakfiets steken goed tien jaar geleden een stel ouders de koppen bij elkaar. Zo'n fiets moet toch goedkoper kunnen? Uit hun overtuiging dat een bakfiets voor elke ouder toegankelijk moet zijn, is Babboe ontstaan. Na twee jaar van onderzoek, testen en ontwikkelen rolt de eerste bakfiets uit de fabriek: de Babboe Big. Om de prijs laag te hou-

SERVICE

Heb je een technisch probleem? Monteurs rijden het hele land door om je te helpen. Ze komen op afspraak bij je thuis of op je werk. En als de reparatie onder je garantie valt, is dit volledig kosteloos.



Onze klanten kunnen ervoor kiezen zelf hun bakfiets in elkaar te zetten

ANWB

LEDENVORDEEL

Als ANWB-lid krijg je t/m 31 mei 2016 € 400,- korting + fijne extra's op alle Babboe City modellen.

den kiezen de initiatiefnemers er bewust voor om online én rechtstreeks aan de consument te verkopen.

GROEI

Een groot voordeel volgens marketingdirecteur Carien Bardoel. 'Door de online verkoop laten we een schakel in de keten weg, waardoor we de bakfietsen goedkoper kunnen houden.' De opzet heeft direct succes. 'Door de grote vraag groeiden we snel uit ons kantoorpand in Doorn. Nu zitten we in Amersfoort, onze derde locatie alweer.'

Toch is het online verkoopmodel niet de enige reden voor de schappelijke prijzen. Samenwerking met partners die veel jonge gezinnen bereiken, is belangrijk. Maar misschien is het 'Ikeamodel' van grotere invloed. Bardoel: 'Onze klanten kunnen ervoor kiezen zelf hun bakfiets in elkaar te zetten. Zo wordt het voor de klant veel goedkoper en besparen wij op de assemblagekosten.'

GROEN ALTERNATIEF

Een formule die werkt. Veel mensen laten hun bakfiets als voor gemonteerd pakket afleveren en schroeven de laatste delen zelf in elkaar. Vooral jonge gezinnen kiezen vaak voor het groene alternatief voor de auto. Bardoel: 'Zij

kunnen in de bakfiets makkelijk en veilig hun kinderen vervoeren en houden nog ruimte over voor de boodschappen. Bovendien ben je in het drukke stadsverkeer vaak sneller dan de auto.'

OOK ELEKTRISCH

Wie nog geen bakfiets heeft, kan inmiddels kiezen uit verschillende modellen. De Babboe Big bijvoorbeeld, is door de lage prijs (€ 899,-) nog altijd populair. Het 'oermodel' van de fabrikant heeft ondertussen wel een hippe upgrade gekregen: de Babboe Curve. Liefhebbers van tweewielers kunnen kiezen voor de Babboe City, de twee-wiel bakfiets. Jongste telg van de familie is de Babboe Mountain, het model met elektrische trapondersteuning met middenmotor. Maar denk niet dat dit de enige e-bike is: elk model is elektrisch verkrijgbaar.

GRENSOVERSCHRIJDEND

Nu de Nederlandse markt veroverd is, kijkt Babboe ook over de grens. 'Wij zijn inmiddels actief in 22 landen over de hele wereld', vertelt Bardoel. 'In Nederland zijn we nog zeker niet klaar, maar de groei komt voornamelijk uit het buitenland, daar zijn nog genoeg potentiële bakfietslanden.' •

INFORMATIE: WWW.BABBOE.NL